

# 农行获《亚洲货币》“最佳数字化银行”实力大奖

近日,农业银行凭借良好的网络金融品牌影响力,以及产品服务的不断创新、客户体验的持续优化,获得权威研究杂志《亚洲货币》(Asiamoney)颁发的“最佳数字化银行”实力大奖。农业银行是中国区唯一获此殊荣的商业银行。

鼓励 and 推动行业发展,本次评选活动不仅考虑了参选机构的绝对增量,还加入了对参选机构创新性、发展潜力及可持续性等方面的综合评判。

作为权威的国际财经媒体,《亚洲货币》(Asiamoney)创刊于1989年,专注对亚洲区域内金融资本市场的研究和报道,28年来专注发展亚洲区域重要机构和国家的投票调查、奖项设立、分析排名及分析报告。据悉,为

近年来,农业银行掌上银行的发展取得了显著成效,在为客提供便利的金融服务以及降低服务成本等方面做出了突出贡献。经过多年的产品扩充、流程优化、体验提升,农业银行掌上银行已具备较强的线上服务能力。特别是2016年8月新版掌上银行的

推出,通过重构产品体系、创新安全工具、提升客户体验等多种措施,在线上开放获客、互联网产品研发、数据场景融合、线上线下联动等方面取得创新突破。农业银行新版掌上银行对于践行普惠金融、延伸银行服务、维护银客关系等方面发挥了积极作用,引领互联网金融不断向前发展。截至2017年8月末,农业银行掌上银行客户达1.94亿户。

计算等先进技术,创新移动互联网金融产品,巩固和发展好农业银行互联网金融转型创新的良好局面,将掌上银行建设成为“开放、个性、智慧、创新”的新平台。



## 稠州银行 金融知识宣传月活动圆满结束

170余家“金融知识普及”服务网点,1000余场专题宣传活动,超4万人次的金融咨询服务……这组数字,饱含稠州银行在“金融知识宣传”道路上的努力付出。穿梭于大街小巷、奔波于田间地头的稠州银行人用激情与责任、用行动与汗水,书写了“金融知识普及月”工作最精彩的注脚!

为深入开展银行业金融知识普及工作,提高社会公众金融素养和金融风险防范意识,有效保护金融消费者的合法权益,该行于9月开展了“金融知识普及月”活动。

整个9月,各网点围绕“普及金融知识,提升金融素养,防范金融风险,共建和谐金融”的主题,结合当地实际走进社区、农村、学校、市场,将金融知识送进千家万户,同时通过网点大堂、官方网站、微信等渠道,向更多的人普及金融知识。

为帮助社区居民了解自身在金融消费中的各项权利,提升金融安全意识,各网点除了在营业大厅开展主题宣传,还深入周边乡镇,面向百姓积极开展“金融知识普及月”宣传,设立宣传服务台,介绍该行“定期宝”、“惠金卡”等明星产品,播放《电信诈骗及非法集资》等宣传片,帮助居民辨别正规金融产品,远离违规违法借贷,防范电信网络诈骗。

各网点服务队走村入户,进一步扩大宣传半径,将金融知识送到田间地头,向农民发放宣传折页,邀请农民朋友参与金融知识讲座,通过生动的案例、通俗易懂的语言讲解了支付结算、账户使用安全、反假货币、反洗钱及防电信网络诈骗等金融知识,使农民对金融知识有了更加深入的理解。

同时,通过进市场、广场开展“消费者权益”金融知识主题宣传,并配合宣传征信、理财投资、外汇、支付结算、存款保险和存贷款等金融知识,向不同的金融消费者群体普及金融知识。

“金融知识普及月”活动落下帷幕,未来,该行将继续积极履行社会责任,秉承“以客户为中心”的理念,持续为客户进行金融知识普及和宣传,为客户提供更贴心、更便捷、更安全的金融服务。



## 交出“三位一体”改革试点的成绩单 义乌农商行扶持建立互助会 五家放款三亿多元

扶持建立义乌市花卉行业资金互助会、义粮资金互助会、宏富水果资金互助会、义乌市惠农资金互助会、义乌市笋农资金互助会等五家农民资金

互助会,发放农合会员贷款99户,2.3亿元,发放农民资金互助会会员贷款94户,0.95亿元。这是8月末,义乌农商银行参

与义乌市“三位一体”的综合合作交出的成绩单。

今年年初,中央1号文件发布,首次明确提出积极发展生产、供销、信用“三位一体”的综合合作。“三位一体”是习近平总书记在浙江工作期间亲自点题、破题的一项重大改革举措。2014年12月,义乌市作为浙江省“三位一体”改革7个试点县市之一,率先启动“三位一体”改革试点。

在此背景下,义乌农商行立足实际,充分发挥自身农村金融服务基础扎实的优势,整合资源,不断创新,形成了独具特色的工作机制和发展模式。

信用合作服务是“三位一体”改革的重要板块。本着“会员服务、规范流程、风险可控”的原则,义乌农商行与义乌市农民合作经济组织联合会(简称市农合联)签订战略合作框架协议,双方在农服务领域深入开展合作。众所周知,农业领域的贷款往往难度较大,除了担保难找,还在于土地、农产品都无法充当抵押物。而资金互助会的成立,则解决了以上方面的难题。

义乌市农合联和义乌农商行联合成立的第二家农民资金互助会,成立于2015年6月10日。该互助会以义乌市粮食生产从业人员为主体,筹集入会资金540万元,入会会员33名。义乌农商行作为资金互助会提供了资金托管、风控协助、理财设备、办公设备等服务和支持,并对互助会存入农商行的担保金放大五倍,为互

助会会员提供长期资金需求支持,且享受优惠利率。

针对农场开发、农房景观提升、农家乐项目,义乌农商银行推出“新农贷”、“惠农贷”、“农易贷”、“美丽乡村”等专属信贷产品,通过与镇街的农办等部门联系,了解乡村旅游发展规模和资金需求,获取意向创业客户,实现信贷资金的精准对接,并筛选特色乡村开展“整村授信”,以评定信用村模式对村民进行整体授信。截至8月末,已在全市67个行政村开展了整村授信工作,授信金额超过40亿元;累计发放“美丽乡村”贷款8415户,37.6亿元;支持农业产业化龙头企业11家,贷款余额4441万元;支持农民专业合作社13家,贷款余额1177万元;支持家庭农场76家,贷款余额2991万元。

义乌农商行还结合义乌电子商务,大力发展“丰收驿站”,通过搭建覆盖“市、乡镇、行政村(社区)”三级金融电商服务网络,积极探索惠民店联合经营模式,吸引农产品品牌、农业龙头企业入驻,促进产业链金融融合、绿色金融和电子商务等融合发展,进一步整合了信用、生产、供销等职能,将“三位一体”改革落在基层、落到实处。



### 浙商银行理财 金秋送爽、丹桂飘香:92天5.41%、5.4%

| 理财产品名称     | 预期年化收益率       | 起点金额                     | 认购期           | 风险等级 |
|------------|---------------|--------------------------|---------------|------|
| 永乐1号92天型   | 5.30% - 5.25% | 5万元起                     | 10月12日-10月18日 | 低风险  |
| 永乐1号141天型  | 5.21% - 5.25% | 5万元起                     | 10月12日-10月15日 | 低风险  |
| 永乐1号365天型  | 5.25% - 5.04% | 5万元起                     | 10月12日-10月15日 | 低风险  |
| 永乐2号92天型   | 5.36%         | 高净值新客户专享5万元起, 上限600万元    | 10月12日-10月18日 | 较低风险 |
| 永乐2号5月、6月型 | 5.36%         | 高净值客户专享5万元起              | 10月12日-10月17日 | 较低风险 |
| 永乐5号92天型   | 5.41%         | 私人银行客户专享100万元起, 上限2000万元 | 10月12日-10月16日 | 较低风险 |

### 龙泽华夏 盈享财富

| 产品名称            | 发售日期                                 | 期限(天)         | 产品到期日      | 预期最高年化收益率             | 认购起点(万元)       |
|-----------------|--------------------------------------|---------------|------------|-----------------------|----------------|
| 增盈开放式无固定期限理财产品  | 工作日9:00-15:40 (申购资金当日计息,赎回资金次日工作日到账) | 1天≤投资期<7天     | 2018.01.19 | 3.70%                 | 5.20, 50       |
|                 |                                      | 7天≤投资期<14天    | 2018.04.19 | 4.00%                 | 5.20, 50       |
|                 |                                      | 14天≤投资期<30天   | 2018.02.13 | 4.20%                 | 5.20, 50       |
|                 |                                      | 30天≤投资期<60天   | 2017.11.15 | 4.40%                 | 5.20, 50       |
|                 |                                      | 60天≤投资期<90天   | 2018.01.17 | 4.60%                 | 5.20, 50       |
|                 |                                      | 90天≤投资期<180天  | 2018.02.12 | 4.60%                 | 5.20, 50       |
|                 |                                      | 180天≤投资期<365天 | 2018.04.19 | 4.60%                 | 5.20, 50       |
| 增盈天天理财增强型       | 每个工作日8:30-15:40进行申购/赎回,T+0交易,本金实时到账  |               |            | 4.0%-4.1%、4.15%       | 5.20, 100      |
| 增盈天天理财保本型       |                                      |               |            | 3.8%、3.85%、3.9%、3.95% | 5.20, 100, 600 |
| 新盈59号(新客户专属)    | 2017/10/11-2017/10/17                | 93天           | 2018.01.19 | 5.15%                 | 5万起            |
| 增盈1887号(手机夜市理财) | 2017/10/16 成立日:10/18                 | 183天          | 2018.04.19 | 5.20%                 | 限购300万/柜台买     |
| 增盈1851号(智慧+社区)  | 2017/10/10-2017/10/12                | 33天           | 2018.02.13 | 5.05%                 | 5-300万         |
| 增盈1859号(高净值理财)  | 2017/10/10-2017/10/16                | 62天           | 2017.12.14 | 5.10%                 | 20,00-22,000   |
| 慧盈333号A款        | 2017/10/11-2017/10/17                | 92天           | 2018.01.17 | 5.15%、5.18%           | 5-50万          |
| 慧盈333号B款        |                                      | 118天          | 2018.02.12 | 5.18%、5.22%           | 20-100万 柜台购买   |
| 慧盈334号A款        |                                      | 91天           | 2018.01.18 | 2.0%-6.0%             | 100万以上全渠道购买    |
| 慧盈334号B款        |                                      | 182天          | 2018.04.19 | 2.0%-5.25%            |                |
| 慧盈336号A款        |                                      | 182天          | 2018.04.19 | 1.8%-6.3%             |                |

客户服务中心电话:95577 www.hxb.com.cn  
温馨提示:以上说明仅供参考,产品发行信息以产品说明书为准.理财非存款,产品有风险,投资须谨慎。  
营业网点: 华夏银行义乌支行 地址:义乌市宾王路366号 咨询电话:85377820 85377822 15705792012  
华夏银行义乌商城小微企业专营支行 地址:义乌市工人北路1227号 咨询电话:85067070

## 中信银行义乌北苑支行 首次推出保单诊断活动

日前,中信银行北苑支行与平安保险公司联合首次推出贵宾客户保单诊断活动。本次活动是为贵宾客户推出的增值服务活动。通过客户邀约,一对一面谈,对客户手中的保单一一梳理,在种类、保额等方面做全面的诊断,发现保单重复、保单缺失、保额不足等问题,从而为客户提供更加合理的家庭保障配置。

当前,我国家庭保障配置得到了越来越多的重视,但因前期行业诟病,很多客户因人情单、保险从业人员的营销、对保单条款的不了解等,对保险产生偏见,从而错过家庭保障配置或者不合理配置。本次活动不但从某种意义上为保险正名,也回归了银行的本源,为客户带去真正意义上的资产配置方案。



## 建行“ETC” 优惠来袭

建行“ETC”优惠来袭!175元高速设备免费送,通行费9.7折优惠,潇洒通关,不停车、免排队,自动缴费,轻松实现高速通关,省时省钱还省心!

快去建行各网点办理吧,还有更多实惠等着您!更多信息及线上预约可关注义乌建行微信公众号“ywcbbjgrjb”。

